

ERES UN GRAN VENDEDOR...

VIERNES 3
MARZO 2017

10-14:00

iWORKs CENTER
A GRELA

Taller de Duración: 4 horas
Modalidad Co-Docencia



iWORKs
BUSINESS CENTER & COWORKING

aeco

ASOCIACIÓN DE EMPRESARIAS DE A CORUÑA

Y NO LO SABES...

Trabaja tus habilidades comerciales y comunicativas. Conoce y practica con las herramientas que debe poseer un comercial (comunicación interpersonal, trabajo en equipo y negociación)

Impartido por: Javier Cortegoso Vázquez (Lic. Económicas y Formador Ocupacional)

Ricardo Manuel Varela Barral (Arquitecto Técnico y Formador Ocupacional)

**VIERNES 3
MARZO 2017**

10-14:00

**IWORK CENTER
A GRELA**

**Taller de Duración: 4 horas
Modalidad Co-Docencia**



iWORKs
BUSINESS CENTER & COWORKING

aeco

ASOCIACIÓN DE EMPRESARIAS DE A CORUÑA

**Técnicas de Venta
Motivación**

Planificación Estratégica (Misión, Visión, Valores)

Comunicación No Verbal

Principales errores en la Atención al Cliente

Tipologías de Clientes

Planteamos el taller como un espacio de trabajo para el desarrollo de competencias comerciales y herramientas de comunicación útiles para el desarrollo profesional, personal y de la propia organización.

Se realizarán actividades prácticas, dinámicas de grupo y simulaciones destinadas a reforzar nuestro potencial comercial y proyección corporativa.

Impartido por: Javier Cortegoso Vázquez (Lic. Económicas y Formador Ocupacional)

Ricardo Manuel Varela Barral (Arquitecto Técnico y Formador Ocupacional)